

Alleen *Skimmia*, is dat niet saai?

In Boskoop hebben we een boomkwekerij waar we voornamelijk *Skimmia* kweken. Graag zou ik iets over deze teelt willen vertellen.

Toen ik vierentwintig jaar geleden van de technische school afkwam was ik opgeleid tot gediplomeerd metaalbewerker. Alleen... de hele dag in een fabriek staan leek me toch niet de mooiste uitdaging en ook is het moeilijk om als zestienjarige al een juiste keuze te maken over wat je later wilt gaan doen. Op zaterdag en in de vakanties werkte ik bij een oom in de tuinaanleg en -onderhoud. Nadat ik van school kwam heb ik twee jaar de vakschool gedaan, zodat ik vier dagen per week in de kwekerij kon werken en één dag naar school ging. Het bedrijf waar ik het vak ben gaan leren, werd door mijn vader geadviseerd omdat het een bedrijf was met veel ontwerp en wat moeilijk te kweken soorten. Volgens mijn vader kon ik hier 'het vak' prima leren. Hele dagen alleen griffels of onderstammen aan mogen snijden was wel wat saai, maar daardoor heb ik

het wel goed geleerd. Nadat ik twee jaar het kwekersvak op school had geleerd, ben ik bij mijn vader gaan werken. Als snel bleek dit bedrijf te klein voor twee personen en daarom werd er naar uitbreiding gezocht.

Aan de andere kant van Boskoop stond een verwaarloosde kwekerij te koop waar veel werk te verzetten was. Na veel wikken en wegen heeft mijn vader zijn bedrijf verkocht en zijn we samen naar het huidige bedrijf verhuisd. Dit is inmiddels alweer twintig jaar geleden.

In die tijd waren de boomkwekerijproducten bij de bloemenveilingen sterk in opkomst en een mooie aanvulling voor de kamerplanten- en bloemenexporteurs. Doordat we meer oppervlakte hadden gekregen met het nieuwe bedrijf, waren we ook op zoek naar een nieuwe teelt. Dankzij een medewerker van de veiling werden we er op

geattendeerd dat *Skimmia* erg gewild was bij de veilingkopers. Deze teelt hebben we toen opgepakt.

We startten door bij een collega in Boskoop - voornamelijk gespecialiseerd in de teelt van *Skimmia japonica* subsp. *reevesiana* - een hele partij *S. japonica* 'Rubella' te kopen zodat we gelijk flinke aantallen hadden.

Het enige wat de man van de bloemenveiling kon garanderen was dat we ze konden verkopen (in deze tijd is het wel anders), alleen moesten wij er een goed product van maken. Dit was makkelijker gezegd dan gedaan.

Wat we de afgelopen twintig jaar over het product geleerd hebben, is te veel om zomaar eventjes op te noemen. Toch zal ik een kleine opsomming proberen te maken.

Skimmia is een schaduwplant, dus een net of iets dergelijks boven zijn hoofd vindt hij wel prettig. Daarom

hebben we een schaduwhal gebouwd van wat houten palen en staalkabels met daar een net overheen gespannen. Hierin hadden we ook nog vliesdoek gehangen (dit is een doek dat beschermt tegen nachtvorst) zodat we dit uit konden schuiven als het ging vriezen. We hebben nogal eens 's nachts met de zaklamp tussen de planten gelopen om de doeken uit te schuiven.

Als je nu op onze kwekerij kijkt staat er een mooie staalconstructie met een elektrisch beweegbaar scherm. In de loods hangt een computer die wanneer het te koud wordt, nachtvorst dus, het scherm automatisch dicht laat lopen. Ook als de zon te veel gaat schijnen, gaat het scherm vanzelf dicht.

Daalt de temperatuur onder nul dan zal ook automatisch de beregening aan gaan en krijgen we een alarmmelding zodat we kunnen gaan kijken of alles goed gaat.

In het voorjaar worden de planten naar buiten gereden met grote transportkarren waar we de planten afscheppen met grote vorken zodat je niet meer hoeft te bukken. Een gedeelte van de voeding zit al door de potgrond en een andere deel gaat automatisch mee met de beregening. Dit wordt door dezelfde computer geregeld die ook het scherm

bedient. En dan zijn er nog de verschillende ziekten en plagen die de *Skimmia* kunnen aantasten, zoals wortelrot. *Skimmia* heeft erg gevoelige wortels, maar door rekening te houden met de samenstelling van de potgrond, type pot, de bed-ondergrond, manier van water geven, het klimaat in de schaduwhal en de bemesting kunnen heel wat problemen voorkomen worden.

Spint is één van de plagen die het meest voorkomt in *Skimmia*. Door de juiste spuittechnieken te gebruiken, zoals een spuitboom, is dit goed te bestrijden. Deze spuitboom zorgt er tevens voor dat je weinig drift (het door de wind verspreiden van bestrijdingsmiddelen) hebt zodat er geen middelen in het oppervlaktewater terecht komen.

En dan, niet te vergeten: de afzet. Hoe ga je jouw product vermarkten en voor welke kanalen zijn je producten het meest geschikt? Eigenlijk moet je deze vraag van tevoren stellen: 'Voor welke afzetkanalen wil ik kweken en wat past er bij ons bedrijf?' Is dit de supermarkt, bouw-

markt, groothandel, bloemisterij of zijn het misschien collega-kwekers die jouw product weer doorkweken? Wil je een klein etiketje bij de plant met de naam en wat verzorgingstips of moet het een bedrukte hoes worden met veel kleuren en foto's? Om je product af te zetten zijn er vele mogelijkheden.

Een jaar of acht geleden hebben we in onze *Skimmia japonica* 'Rubella' een sport (mutant) gevonden waar bessen aankomen. Nadat we met 5 stekjes zijn begonnen hadden we na een paar jaar een aantal planten gekweekt met bessen. Deze zijn we gaan zaaien. Na twee jaar bleek dat er grote verschillen waren tussen de zaailingen. We hebben er een aantal van vermeerderd om verder te beoordelen. Dit is iets wat je echt wel een beetje als hobby moet zien, maar tevens heb je ook in je achterhoofd het idee om er een of meer van op de markt te kunnen brengen.

Dus om te zeggen dat alleen *Skimmia* kweken saai is?

Overwinteringskas met *Skimmia japonica* 'Rubella'

Foto: Ronald Houtman

